

7 LOIS BIBLIQUES DE LA PROSPÉRITÉ DU ROYAUME

LE GUIDE SPIRITUEL ULTIME POUR LA PROSPÉRITÉ
FINANCIÈRE



DBA MINISTRIES

7 LOIS BIBLIQUES DE LA PROSPÉRITÉ DU ROYAUME



Déverrouiller le Plan de Dieu pour l'Abondance Surnaturelle

DBA MINISTRIES

7 Lois Bibliques de la Prospérité du Royaume

Déverrouiller le Plan de Dieu pour l'Abondance Surnaturelle

Copyright © DBA Ministries. Tous droits réservés.

Aucune partie de cette publication ne peut être reproduite, distribuée ou transmise sous quelque forme que ce soit sans l'autorisation écrite préalable de l'éditeur, sauf pour de brèves citations.

DBA Ministries (MNdeals LLC) · 30 N Gould St Ste R, Sheridan, WY 82801

dbaministries.org · support@dbaministries.org

TABLE DES MATIÈRES



INTRODUCTION

La Différence du Royaume.....	1
-------------------------------	---

CHAPITRE 1

La Loi de l'Intendance.....	4
-----------------------------	---

CHAPITRE 2

La Loi de la Foi et de l'Obéissance.....	14
--	----

CHAPITRE 3

La Loi de la Vision.....	46
--------------------------	----

CHAPITRE 4

La Loi de l'Abandon Total.....	54
--------------------------------	----

CHAPITRE 5

La Loi de la Prière et du Partenariat Divin.....	70
--	----

CHAPITRE 6

La Loi de la Diligence et du Travail.....	85
---	----

CHAPITRE 7

La Loi de l'Alliance et des Relations.....	112
--	-----

CHAPITRE 8

Programme de Percée Spirituelle de 90 Jours - Votre Chemin vers la Prospérité du Royaume.....	139
---	-----

INTRODUCTION

LA DIFFÉRENCE DU ROYAUME

“Cherchez premièrement le royaume et la justice de Dieu ; et toutes ces choses vous seront données par-dessus.”

— Matthieu 6:33

Il existe aujourd’hui une crise de prospérité dans le corps du Christ. Non pas parce que Dieu ne veut pas que Ses enfants prospèrent, mais parce que nous avons confondu richesse mondaine et prospérité du Royaume. Nous avons adopté les méthodes du monde tout en revendiquant les promesses de Dieu. Nous avons embrassé des plans d’enrichissement rapide tout en ignorant les principes éternels de Dieu. Ce faisant, nous avons raté l’essence même de ce que signifie prospérer selon la voie de Dieu.

La prospérité du Royaume ne consiste pas à accumuler des richesses pour son gain personnel. Il ne s’agit pas de théologie du “nomme-le et réclame-le” ou d’artifices de l’évangile de prospérité. La vraie prospérité du Royaume consiste à aligner votre vie financière avec les objectifs de Dieu, à gérer Ses ressources pour Sa gloire, et à expérimenter une abondance surnaturelle qui découle du partenariat divin avec le Créateur de toute richesse.

La différence entre richesse mondaine et prospérité du Royaume est comme la différence entre un mirage et une oasis. La richesse mondaine promet la satisfaction mais apporte le vide. Elle peut remplir votre compte en banque mais laisse votre âme en faillite. La prospérité du Royaume, cependant, apporte une abondance qui satisfait les désirs les plus profonds de votre cœur tout en faisant avancer les objectifs de Dieu sur terre.

Pourquoi ce Message est Urgent Aujourd’hui

Nous vivons à une époque d’incertitude financière sans précédent. L’inflation écrase les familles. La dette détruit les rêves. Le coût de la vie continue d’augmenter tandis que les salaires restent stagnants. Les conseils financiers traditionnels échouent parce qu’ils traitent les symptômes, pas les causes profondes. Ils traitent

l'argent comme un but en soi plutôt que de comprendre l'argent comme un outil dans les mains de Dieu.

Mais voici la vérité qui vous rendra libre : Dieu n'a jamais eu l'intention que Ses enfants vivent dans l'esclavage financier. De la Genèse à l'Apocalypse, l'Écriture révèle le cœur de Dieu pour que Son peuple prospère. La Bible contient plus de versets sur l'argent et les possessions que sur le ciel et l'enfer combinés. Ce n'est pas une coïncidence—c'est intentionnel. Dieu sait que la façon dont nous gérons l'argent révèle l'état de nos cœurs et détermine l'étendue de notre impact dans le Royaume.

Les Sept Lois Révélées

À travers des décennies d'étude de croyants prospères axés sur le Royaume, j'ai découvert sept lois bibliques qui produisent constamment une prospérité surnaturelle. Ce ne sont pas des stratégies humaines ou de la sagesse mondaine—ce sont des principes divins enracinés dans l'Écriture et prouvés par la vie d'hommes et de femmes extraordinaires qui ont osé faire confiance à Dieu avec leurs finances.

Chaque loi représente un principe spirituel qui, lorsqu'il est activé par la foi et l'obéissance, libère la bénédiction et la faveur de Dieu dans votre vie financière. Ces lois fonctionnent parce qu'elles vous alignent avec le dessein de Dieu pour la création de richesse et l'avancement du Royaume.

Dans les pages qui suivent, vous découvrirez :

- Comment David Green a construit un empire d'un milliard de dollars en refusant de compromettre sa foi
- Comment Strive Masiyiwa a surmonté des obstacles apparemment impossibles par la foi et l'obéissance
- Comment la vision donnée par Dieu à Chris Gardner l'a élevé du statut de sans-abri à celui de multimillionnaire
- Comment la reddition de George Foreman à Dieu l'a transformé d'un ex-boxeur amer en entrepreneur bien-aimé
- Comment George Müller a financé des orphelinats par la prière seule, ne demandant jamais un seul don aux humains
- Comment l'éthique de travail et la générosité de R.G. LeTourneau ont fait de lui l'un des inventeurs les plus prospères d'Amérique
- Comment la mentalité d'alliance de William Colgate a construit un empire qui prospère encore aujourd'hui

Ce ne sont pas des contes de fées ou des histoires de bien-être. Ce sont des témoignages réels de personnes réelles qui ont découvert des principes réels qui produisent des résultats réels. Et le même Dieu qui les a bénis veut vous bénir.

Votre Voyage Commence Maintenant

Alors que vous vous embarquez dans ce voyage, préparez votre cœur à être défié, encouragé et transformé. Ces sept lois changeront votre perspective du manque à l'abondance, de la peur à la foi, de la pensée de pauvreté à la mentalité du Royaume. Mais rappelez-vous—la connaissance sans application est inutile. Chaque chapitre

inclut des étapes d'action pratiques conçues pour vous aider à implémenter ces principes immédiatement.

Ce n'est pas juste un autre livre sur l'argent. C'est un plan pour aligner vos finances avec le Royaume de Dieu, expérimenter une provision surnaturelle, et devenir un conduit de bénédiction pour les autres. Vous êtes sur le point de découvrir que la voie de Dieu vers la prospérité n'est pas seulement possible—elle est inévitable quand vous opérez selon Ses lois.

Le même Dieu qui possède le bétail sur mille collines (Psaume 50:10) veut vous confier des ressources qui feront avancer Son Royaume et apporteront gloire à Son nom. Votre saison de percée financière est ici. Commençons.

CHAPITRE I

LA LOI DE L'INTENDANCE



Avec David Green (Hobby Lobby)

« Du reste, ce qu'on demande des dispensateurs, c'est que chacun soit trouvé fidèle. »

— 1 Corinthiens 4:2

Le Garage qui a Tout Changé

En cet été torride de 1972, dans un garage étouffant d'Oklahoma City, David Green, 31 ans, se penchait sur un établi branlant, découpant minutieusement des cadres miniatures. La chaleur de l'Oklahoma était insupportable, avec des températures dépassant les 40 degrés, et le garage n'offrait aucun répit. La sueur coulait sur son plan de travail tandis qu'il mesurait chaque morceau de bois avec précision, sachant qu'il ne pouvait se permettre de gaspiller le moindre matériau.

Avec seulement 600 dollars empruntés à une banque locale - argent obtenu uniquement après que Barbara ait dû cautionner le prêt car le crédit de David n'était pas suffisant - une découpeuse d'occasion qui grinçait et vibrait à chaque découpe, et une vision ancrée dans une foi inébranlable, David et sa femme Barbara jetaient les fondations de ce qui allait devenir Hobby Lobby. Ce n'était pas simplement une autre aventure entrepreneuriale ; c'était une alliance avec Dieu, une décision de bâtir une entreprise qui L'honorerait dans chaque transaction, chaque politique, et chaque relation.

Ces 600 dollars représentaient plus qu'un capital de départ - c'était tout ce qu'il leur restait après avoir payé les factures, acheté les provisions, et couvert les besoins essentiels de leur famille grandissante. Barbara avait compté et recompté l'argent, ses mains tremblant en réalisant qu'ils misaient littéralement l'avenir de leur famille sur la vision de David. « Et si ça ne marche pas ? » chuchota-t-elle un soir alors qu'ils étaient assis dans leur petite cuisine, entourés de bons de commande et de cadres à moitié terminés.

David prit ses mains dans les siennes, calleuses par des années de travail dans la vente au détail et maintenant tachées de colle à bois. « Barbara, je crois que Dieu nous appelle à cela. Pas pour notre gloire, mais pour la Sienne. Nous ne construisons pas l'entreprise de David Green - nous construisons l'entreprise de Dieu. Il pourvoira à ce dont nous avons besoin, quand nous en aurons besoin. »

Ce n'était pas l'histoire d'un génie entrepreneurial ou d'une pure chance - c'était un témoignage de la Loi de l'Intendance, ce principe biblique selon lequel tout appartient à Dieu, et nous ne sommes que des gestionnaires à qui Il confie Ses ressources. Le parcours de David Green, d'une startup à 600 dollars à un empire commercial qui compterait plus de 900 magasins et générerait des milliards de revenus annuels, offre des leçons profondes sur l'intendance fidèle, révélant comment aligner sa vie financière avec la propriété divine de Dieu déclenche une abondance surnaturelle.

Comprendre la Loi de l'Intendance : Plus qu'une Simple Gestion

L'intendance est la pierre angulaire de la prospérité du Royaume, un mandat divin enraciné dans la vérité fondamentale que Dieu possède tout. Le Psaume 24:1 déclare : « À l'Éternel la terre et ce qu'elle renferme, le monde et ceux qui l'habitent ! » Ce n'est pas simplement un concept théologique - c'est une réalité pratique qui transforme notre façon de voir chaque euro, chaque opportunité, et chaque ressource qui passe entre nos mains.

À l'époque biblique, un intendant était bien plus qu'un serviteur ou un employé. Le mot grec « oikonomos » désignait un gestionnaire de maison de confiance qui possédait une autorité et une responsabilité considérables. Ces individus géraient de vastes domaines, contrôlaient les ressources financières, supervisaient d'autres serviteurs, et prenaient des décisions qui pouvaient affecter des communautés entières. Ils ne possédaient rien mais avaient le pouvoir d'agir au nom du maître, sachant qu'ils auraient à rendre compte de chaque décision.

La position de l'intendant était à la fois un privilège et une pression. Il jouissait d'un accès à des ressources dépassant ses moyens personnels, mais cet accès s'accompagnait d'une responsabilité absolue. Un intendant fidèle pouvait s'attendre à voir sa responsabilité et sa confiance accrues ; un intendant infidèle faisait face à de lourdes conséquences. Ce rôle ancien fournit une métaphore parfaite pour notre relation avec les ressources de Dieu.

En tant que croyants, nous sommes les intendants de Dieu, à qui Il confie l'argent, le temps, les talents et les opportunités - non pas comme propriétaires, mais comme gestionnaires qui Lui devront des comptes. Cette perspective altère radicalement notre approche de la richesse, du succès et de la prise de décision financière. Au lieu de demander « Comment puis-je maximiser mon profit ? »,

nous demandons « Comment puis-je mieux gérer les ressources de Dieu pour Ses desseins ? »

David Green a embrassé cette vérité avec une conviction inébranlable dès le tout début. « Nous ne sommes pas propriétaires », répétait-il constamment aux employés, aux membres de la famille, et à quiconque voulait l'écouter, « nous sommes intendants. Dieu possède tout, et nous ne faisons que gérer pour Lui. » Ce n'était pas une platitude ou un slogan marketing astucieux - c'était un principe directeur qui façonnait chaque aspect de Hobby Lobby, de ses pratiques commerciales à ses politiques d'employés jusqu'à ses dons caritatifs massifs.

Le Fondement Théologique de l'Intendance

Le concept d'intendance imprègne l'Écriture, commençant dans la Genèse quand Dieu confia à Adam et Ève la domination sur la création. Ce mandat originel ne concernait pas la propriété mais la gestion responsable. L'humanité était appelée à être gardienne, non propriétaire, de la création de Dieu.

À travers l'Ancien Testament, nous voyons ce principe renforcé. Les Israélites étaient rappelés que la Terre Promise appartenait à Dieu, et qu'ils n'étaient que des locataires (Lévitique 25:23).

L'Année du Jubilé, observée tous les cinquante ans, renforçait cette vérité en redistribuant les terres et en annulant les dettes, empêchant l'accumulation permanente de richesses par tout individu ou famille.

Jésus a développé ce thème à travers de nombreuses paraboles. La Parole des Talents (Matthieu 25:14-30) illustre comment Dieu confie différents montants à différentes personnes, attendant une gestion fidèle et une multiplication. La Parole de l'Économe Infidèle (Luc 16:1- 13) enseigne que notre façon de gérer les ressources terrestres détermine notre fiabilité avec les richesses spirituelles.

L'Apôtre Paul a renforcé ce principe dans ses lettres, particulièrement dans 1 Corinthiens 4:2, où il écrit : « Du reste, ce qu'on demande des dispensateurs, c'est que chacun soit trouvé fidèle. » Ce verset devint le motto de vie de David Green, lui rappelant quotidiennement que la fidélité, non le succès, était l'exigence première de l'intendance.

Les Premières Années : la Pauvreté comme Préparation

La compréhension de l'intendance par David Green ne s'est pas développée dans la prospérité - elle s'est forgée dans le creuset de la pauvreté. Né en 1941 à Altus, Oklahoma, pendant les dernières années de la Grande Dépression, David a grandi dans une famille de huit personnes où la pénurie financière était un compagnon constant. Son père, pasteur d'une petite église des Assemblées de Dieu, gagnait un salaire modeste qui dépassait rarement 100 dollars par mois, souvent complété par des petits boulots comme vendre des œufs de porte en porte, réparer des meubles, ou travailler dans la construction quand sa santé le permettait.

La famille Green vivait dans une modeste maison de deux chambres où l'intimité était un luxe qu'aucun des enfants ne connaissait. David partageait un lit avec ses frères, et l'eau chaude était un plaisir du week-end. Les repas étaient des affaires simples - haricots, pain de maïs, et légumes de leur petit jardin. La viande était réservée aux occasions spéciales, et même alors, elle était étendue pour nourrir toute la famille.

Pourtant, malgré leur pauvreté matérielle, le foyer Green était riche en foi et en caractère. La mère de David, femme d'une foi remarquable, démontrait les principes d'intendance quotidiennement. Elle prélevait la dîme sur l'argent des courses, même quand cela signifiait que la famille sauterait des repas. David se souvient vivement avoir regardé sa mère compter les pièces pour le plateau d'offrande, ses mains fermes malgré l'incertitude de savoir d'où viendrait leur prochain repas.

« Mon fils », lui disait-elle, « Dieu possède tout. Quand nous Lui donnons Sa portion en premier, Il s'assure que nous ayons ce dont nous avons besoin. » Ce n'était pas de la théologie théorique pour la famille Green - c'était une expérience vécue. Maintes et maintes fois, la provision arrivait de manière miraculeuse : un voisin apparaissait avec un sac de provisions, un don anonyme arrivait par la poste, ou le père de David recevait un paiement inattendu pour services pastoraux.

Un souvenir particulièrement vif façonna la compréhension de David sur la provision divine. C'était l'hiver, et la famille avait épuisé son mazout sans argent pour en acheter. La température était descendue sous zéro, et les enfants se blottissaient sous des couvertures, essayant de se réchauffer. Le père de David rassembla la famille pour prier, demandant à Dieu de fournir du combustible pour la chaudière.

Le lendemain matin, un camion s'arrêta devant leur maison. Le chauffeur expliqua qu'il avait été chargé de livrer du mazout à leur adresse, mais qu'il ne trouvait aucune trace de qui l'avait commandé. « Quelqu'un a dû le payer », dit-il, « mais je n'ai aucun papier. » La famille ne découvrit jamais qui avait fourni le mazout, mais ils savaient que Dieu avait entendu leur prière.

Ces expériences gravèrent une vérité profonde dans le cœur de David : Dieu est le vrai propriétaire de toutes les ressources, et l'intendance fidèle - y compris la dîme en temps de pauvreté - invite Sa provision. Ce n'était pas un message d'évangile de prospérité mais une compréhension pratique de la fidélité de Dieu envers ceux qui reconnaissent Sa propriété.

L'Appel : de la Sécurité à la Souveraineté

Après le lycée, David épousa Barbara, une jeune femme qui partageait sa foi et son engagement à mettre Dieu en premier. Ils fondèrent une famille, faisant face aux pressions financières communes aux jeunes couples des années 1960. David travaillait dans divers emplois de vente au détail, devenant finalement manager

d'un magasin de variétés TG&Y, un poste qui fournissait la stabilité mais peu d'épanouissement.

Le travail était exigeant et souvent frustrant. David gérait une équipe d'employés, traitait avec des clients difficiles, et luttait avec des politiques d'entreprise qui entraient parfois en conflit avec ses valeurs. Il excellait dans son travail - son magasin atteignait constamment les objectifs de vente et maintenait un faible taux de rotation du personnel - mais il ressentait un sentiment croissant que Dieu l'appelait à quelque chose de plus grand.

La tension entre sécurité financière et appel divin créait un stress significatif dans le foyer Green. Barbara était enceinte de leur deuxième enfant, et le salaire de David, bien que modeste, fournissait un revenu stable. Quitter la sécurité de l'emploi pour lancer une entreprise semblait non seulement risqué mais irresponsable.

« Je savais que Dieu remuait quelque chose dans le cœur de David », se souvient Barbara. « Il rentrait du travail de plus en plus frustré, non pas avec les gens avec qui il travaillait, mais avec les limitations du travail pour quelqu'un d'autre. Il avait des idées sur comment mieux servir les clients, comment traiter les employés avec plus de dignité, comment diriger une entreprise qui honorait Dieu dans chaque aspect. »

Le couple passa de nombreuses soirées à discuter de la conviction croissante de David que Dieu l'appelait à l'entrepreneuriat. Ils prièrent ensemble, cherchèrent conseil auprès de leur pasteur, et étudièrent l'Écriture pour obtenir des directives. L'appel devenait de plus en plus clair : Dieu voulait qu'ils lancent une entreprise qui fonctionnerait selon les principes bibliques, quel qu'en soit le coût financier.

Le Saut de Foi : 600 Dollars et un Rêve

En 1972, après deux années de préparation et de prière, David et Barbara firent leur saut de foi. Ils avaient réussi à économiser 600 dollars - une somme modeste qui représentait des mois de sacrifice et de budgétisation prudente. Avec cet argent, ils achetèrent une découpeuse d'occasion et commencèrent à fabriquer des cadres miniatures dans leur garage.

La décision de se concentrer sur les cadres n'était pas arbitraire. David avait remarqué un intérêt croissant pour les arts et l'artisanat, particulièrement chez les femmes qui cherchaient des exutoires créatifs. Les cadres étaient relativement simples à produire, nécessitaient un équipement minimal, et pouvaient être vendus dans les foires artisanales et les magasins locaux. Plus important encore, ils représentaient quelque chose que David comprenait : aider les familles à préserver et exposer leurs précieux souvenirs.

Ils nommèrent leur entreprise Hobby Lobby, reflétant leur passion pour la créativité et leur désir de servir les familles à travers les arts et l'artisanat. Le nom

suggérait l'accessibilité et le plaisir - un endroit où les gens ordinaires pouvaient trouver des fournitures pour leurs loisirs et projets créatifs.

Dès le début, David fit une alliance avec Dieu qui définirait le caractère de Hobby Lobby : il exploiterait l'entreprise selon les principes bibliques, quel qu'en soit le coût. Cet engagement était à la fois global et spécifique. Cela signifiait fermer les magasins le dimanche pour honorer le sabbat, refuser de vendre des produits en conflit avec les valeurs chrétiennes, et traiter les employés comme une famille plutôt que comme des marchandises.

Ces décisions étaient contre-culturelles dans l'industrie compétitive du commerce de détail, où maximiser le profit l'emportait souvent sur l'éthique ou le bien-être des employés. Les consultants industriels avertirent que de telles politiques condamneraient l'entreprise, surtout dans sa phase de démarrage vulnérable. Pourtant David croyait que l'intendance exigeait la fidélité aux normes de Dieu, Lui faisant confiance pour fournir ce que les stratégies humaines ne pouvaient pas.

La Première Boutique : l'Intendance en Action

En 1974, Hobby Lobby avait dépassé les limites du garage. Les commandes augmentaient, et David réalisa qu'ils avaient besoin d'un emplacement de vente au détail pour servir directement les clients. Utilisant les profits de la vente de cadres et un petit prêt, ils ouvrirent leur premier magasin - un espace modeste de 93 mètres carrés à Oklahoma City.

Le design du magasin reflétait la philosophie d'intendance de David. Au lieu de se concentrer sur des présentoirs tape-à-l'œil ou un marketing agressif, ils mettaient l'accent sur des produits de qualité, des prix équitables, et un service exceptionnel. Le magasin était propre, bien organisé, et tenu par des employés embauchés autant pour leur caractère que pour leur expérience dans la vente.

L'approche de David envers les relations avec les employés était révolutionnaire pour l'industrie du commerce de détail. Il offrait des salaires au-dessus du marché, des prestations de santé complètes, et un programme de participation aux bénéfices - des raretés dans la vente au détail. Plus important encore, il traitait les employés comme des partenaires dans l'entreprise, non seulement comme des travailleurs horaires. Il apprenait leurs noms, s'enquérail de leurs familles, et les soutenait à travers les défis personnels.

Les Années de Croissance : la Multiplication par l'Intendance

La fin des années 1970 et le début des années 1980 marquèrent une période de croissance constante pour Hobby Lobby. L'entreprise s'étendit d'un magasin à cinq, puis dix, puis vingt. Chaque nouvel emplacement représentait un test des principes d'intendance de David. Les politiques qui fonctionnaient à Oklahoma City réussiraient-elles sur différents marchés ? L'entreprise pourrait-elle maintenir ses valeurs tout en étendant ses opérations ?

David aborda l'expansion avec la même foi prudente qui avait caractérisé la fondation de l'entreprise. De nouveaux magasins n'étaient ouverts que quand l'entreprise avait un flux de trésorerie adéquat pour les soutenir sans compromettre la qualité ou le bien-être des employés. La croissance était mesurée non seulement en revenus mais dans la capacité de l'entreprise à maintenir son engagement envers les principes bibliques.

Le programme de participation aux bénéfices devint une pierre angulaire de la culture de Hobby Lobby. Contrairement à de nombreuses entreprises qui offrent des plans symboliques de participation aux bénéfices, David allouait des portions significatives des profits de l'entreprise aux employés. Lors des bonnes années, les employés recevaient des bonus qui dépassaient souvent leurs salaires annuels. Ce n'était pas requis par la loi ou exigé par les syndicats - c'était une expression de la croyance de David que les employés méritaient de partager le succès qu'ils avaient aidé à créer.

Le Coût Personnel de l'Intendance

Bien que la croissance de Hobby Lobby fût remarquable, elle se fit au prix d'un coût personnel significatif pour la famille Green. L'engagement de David envers l'intendance s'étendait au-delà des heures de bureau - il pensait constamment à l'entreprise, s'inquiétait des employés, et cherchait des moyens d'améliorer les opérations tout en maintenant les principes bibliques.

La pression d'être un représentant public des principes d'entreprise chrétienne était particulièrement difficile. David savait que ses décisions étaient observées par d'autres croyants, et tout échec ou compromis pouvait nuire non seulement à la réputation de Hobby Lobby mais à la cause plus large de l'entreprise basée sur la foi.

Barbara porta une grande partie du fardeau de ce scrutin public. Alors que l'entreprise grandissait, elle se trouva à gérer les responsabilités domestiques tout en servant également comme conseillère la plus proche et confidente de David. Elle assistait aux événements industriels, rencontrait les fournisseurs, et aidait à prendre des décisions critiques sur la direction de l'entreprise.

La Bataille de la Cour Suprême : l'Épreuve Ultime de l'Intendance

L'engagement de David envers l'intendance fit face à son épreuve ultime en 2012, quand la Loi sur les Soins Abordables du gouvernement américain imposa que Hobby Lobby fournisse une couverture contraceptive, incluant des médicaments qui pouvaient agir comme abortifs. Pour David, ce n'était pas seulement une question légale - c'était un défi direct à son rôle d'intendant de l'entreprise de Dieu.

Le mandat exigeait que les entreprises de plus de 50 employés fournissent une couverture d'assurance santé complète, incluant la couverture pour tous les contra-

ceptifs approuvés par la FDA. Pour la plupart des entreprises, c'était simplement une question de conformité. Mais pour David et sa famille, certains contraceptifs violaient leurs croyances religieuses profondément ancrées sur la sainteté de la vie.

La décision qui attendait la famille Green était angoissante. La conformité signifierait fournir une couverture pour des médicaments qu'ils croyaient pouvoir causer des avortements, violant leurs convictions chrétiennes. La résistance pourrait signifier des amendes de 1,3 million de dollars par jour - suffisant pour faire faillite à l'entreprise en quelques mois - ou un arrêt complet des opérations.

David passa des semaines en prière et consultation avec Barbara, leurs enfants, et des conseillers de confiance. Il étudia l'Écriture, cherchant des directives sur comment répondre aux mandats gouvernementaux qui entraient en conflit avec les principes bibliques. Le verset qui revenait constamment à son esprit était 1 Corinthiens 4:2 : « Du reste, ce qu'on demande des dispensateurs, c'est que chacun soit trouvé fidèle. »

La Victoire : Vindication de l'Intendance Fidèle

En juin 2014, la Cour Suprême statua 5-4 en faveur de Hobby Lobby, affirmant que les corporations privées pouvaient être exemptées des lois qui imposaient substantiellement les exercices religieux de leurs propriétaires. La décision était historique, préservant la capacité de Hobby Lobby à opérer selon les principes bibliques et établissant un précédent pour la liberté religieuse dans les affaires.

La victoire était plus que légale - c'était une vindication de la philosophie d'intendance de David. La Cour reconnut que les propriétaires d'entreprises ont le droit d'opérer selon leurs convictions religieuses, même quand ces convictions entrent en conflit avec les mandats gouvernementaux. La décision affirma que l'intendance s'étend au-delà de la foi personnelle pour englober les pratiques commerciales et les politiques d'entreprise.

Pour David, la victoire renforça sa compréhension de l'intendance. Il avait été fidèle aux normes de Dieu, Lui faisant confiance pour gérer les conséquences, et Dieu avait fourni une résolution miraculeuse. Le cas renforça sa résolution de continuer à gérer chaque aspect de Hobby Lobby - ses finances, employés, et mission - pour la gloire de Dieu.

L'Héritage : l'Intendance pour les Générations

Aujourd'hui, Hobby Lobby exploite plus de 900 magasins à travers les États-Unis, employant plus de 45 000 personnes et générant des milliards de revenus annuels. L'entreprise a maintenu son engagement envers les principes bibliques, incluant les fermetures dominicales, les pratiques commerciales éthiques, et les prestations généreuses aux employés.

Les dons caritatifs de la famille Green ont atteint des niveaux extraordinaires, avec des centaines de millions donnés aux causes chrétiennes, incluant la distribu-

tion mondiale de Bibles, les soins aux orphelins, l'aide aux sinistrés, et le Musée de la Bible à Washington, D.C. Leur philanthropie démontre que l'intendance s'étend au-delà des opérations commerciales pour englober l'usage de la richesse accumulée à des fins du Royaume.

Applications Pratiques : Vivre la Loi de l'Intendance

Le parcours de David Green offre de nombreuses applications pratiques pour ceux qui cherchent à activer la Loi de l'Intendance dans leur propre vie :

1. Reconnaître Quotidiennement la Propriété de Dieu Commencez chaque jour par une prière d'abandon, reconnaissant que tout ce que vous avez appartient à Dieu. Cela change votre perspective de la propriété à l'intendance, influençant chaque décision financière.

2. Effectuer des Audits Réguliers d'Intendance Trimestriellement, passez en revue chaque aspect de votre vie financière : revenus, dépenses, dettes, épargne, investissements, et dons. Demandez-vous : Est-ce que je gère les ressources de Dieu avec intégrité ?

3. Établir des Normes Bibliques Non-Négociables Comme la politique de fermeture dominicale de David, identifiez les principes que vous ne compromettrez pas, même s'ils vous coûtent financièrement.

4. Investir dans les Gens comme Ressources de Dieu Traitez les employés, collègues, membres de famille, et membres de la communauté avec la dignité et le respect dus aux porteurs de l'image de Dieu.

5. Pratiquer le Don Proportionnel Suivez l'exemple de David d'augmenter les dons à mesure que les revenus croissent. Commencez avec une dîme de 10%, puis visez à donner au-delà de cela à mesure que Dieu vous bénit.

6. Choisir l'Intégrité plutôt que le Profit Quand vous faites face à des opportunités de compromettre vos principes pour un gain financier, choisissez l'intégrité.

7. Embrasser la Pensée à Long Terme L'intendance exige souvent de sacrifier les gains à court terme pour des bénédictions durables.

8. Mentor d'Autres dans l'Intendance Partagez les principes d'intendance avec les membres de famille, amis, collègues, et membres de la communauté.

Conclusion : le Défi de l'Intendance

Le parcours de David Green d'un démarrage dans un garage à 600 dollars à un empire commercial de milliards de dollars démontre le pouvoir de l'intendance fidèle. Son histoire nous défie d'examiner notre propre relation avec l'argent, le succès, et les ressources que Dieu nous a confiées.

La Loi de l'Intendance ne concerne pas seulement la gestion de l'argent - elle concerne la reconnaissance que chaque ressource que nous possédons appartient à Dieu et devrait être utilisée pour Ses desseins. Cette perspective transforme notre approche de nos carrières, nos familles, nos communautés, et nos dons.